

Mit dem Flottenmanagement von CarNet fühlen Sie sich so frei wie noch nie

«excellence in fleet management»



Reduktion Gesamtbetriebskosten

Über unser «Total Cost of Ownership» (TCO) erhalten Sie alle Führungskennzahlen der Anschaffungskosten und fortlaufenden Flottenutzung. Wir reduzieren dabei durch unsere Services die notwendigen Kostentreiber und eliminieren versteckte Kosten.

Inhabergeführt

Die CarNet Management AG ist der einzige Flottenmanager, bei dem Sie mit dem CEO und COO die Inhaber direkt am Tisch haben.

Transparent

Als neutraler Flottenmanager arbeiten wir ohne versteckte Margen und weisen alle Kosten transparent aus. Alle Daten sind jeweils als Report abrufbar und bei Bedarf können die Kunden Audits durchführen.

Zielgerichteter Flottenvergleich

Durch zielgerichtete Vergleiche (Benchmarking) unter mehreren Fahrzeugflotten lassen sich fortlaufend Referenzgrößen zur möglichen Leistungsoptimierung herausfinden. Identifizierte Best Practice gilt es, individuell auf Ihre Situation anzupassen und flexibel zu integrieren.

Höchste Individualität

Seit 1998 löst CarNet ihr Leistungsversprechen im Flottenmanagement ein, mit kundenindividuellen Lösungen die Kosten von Firmenwagenflotten nachhaltig zu senken.

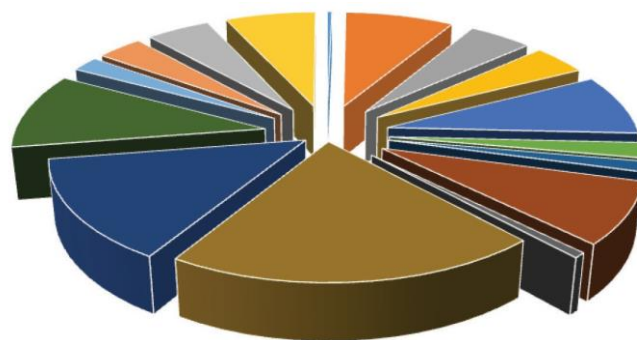
Partner des Kunden

Durch unsere Rolle als Integrator aller Lieferanten agieren wir ausschliesslich im Namen und Auftrag unserer Kunden. Daher gibt es keine Flottenmanagementlösung, welche für uns nicht umsetzbar wäre.

Praxis-Werte von Optimierungsergebnissen

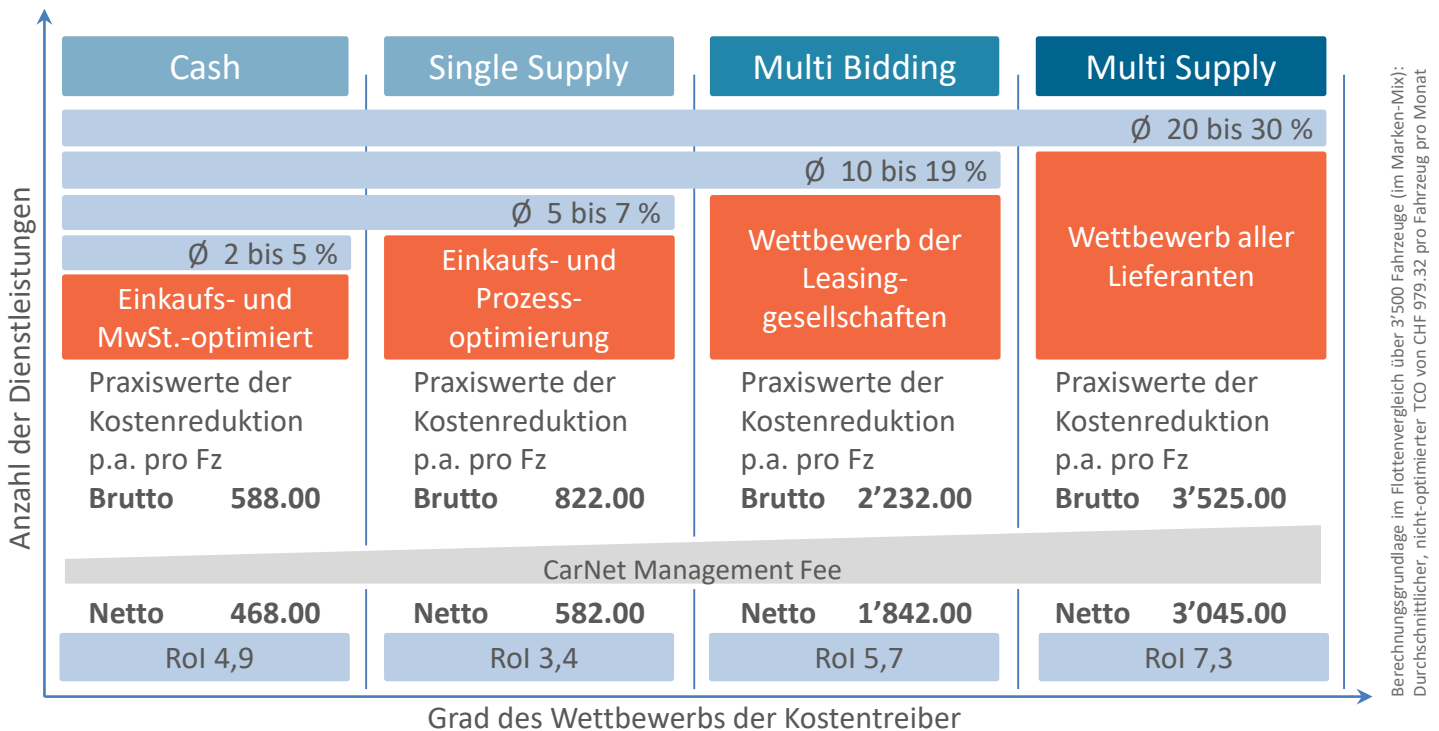
Bereiche	Potenziale	Reduktionen
Fahrzeugeinkauf	hoch	Ø - 18 %
Interne Prozessoptimierung	hoch	Ø - 24 %
Kostenabgrenzung Arbeitnehmer	hoch	Ø - 16 %
Betriebskosten	mittel	Ø - 8 %
Finanzierungskosten	gering	Ø - 5 %
Fahrzeugverkauf	hoch	Ø - 29 %

Kostentreiber im Flottenmanagement



- Posteingang
- Buchhaltung & Zahlungsverkehr
- Unterhalt
- Schadenfallabwicklung
- Umschreibungen
- Check Fahrzeug-Wirtschaftlichkeit
- Kontrolle, Kontierung
- Leasing, Kauf, Einbauten
- Treibstoffbezüge
- Fahrzeugeinkauf
- Tankkartenmanagement
- Rückfragen
- Versicherung
- Strassensteuer
- Fahrzeugverkauf
- Reifenmanagement

CarNet Flottenmanagement Modelle



Transfer von Chancen und Risiken



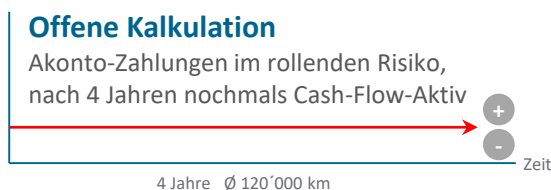
Gewinnchancen oder Verlustrisiko

- Alles offen



Gewinnchancen oder Verlustrisiko

- Mehr- oder Minderkilometer
- Treibstoff-Abrechnung
- Allfällige Instandstellungskosten bei Rücknahme



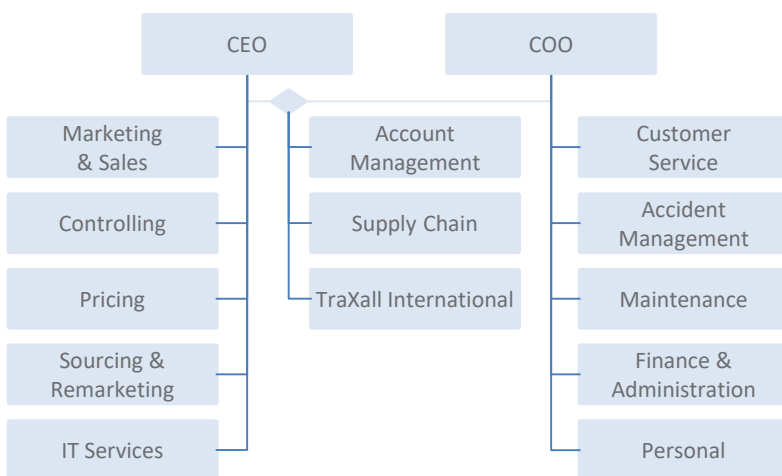
Gewinnchancen oder Verlustrisiko

- Fz-Steuer
- Versicherungsbonus oder -malus
- Wartung und Reparatur
- Reifen
- Treibstoff-Abrechnung
- Allfällige Mehr- oder Minderkilometer
- Allfällige Instandstellungskosten bei Rücknahme

Unser CarNet-Team im Einsatz für Sie

Unsere Leidenschaft

Als Full-Service-Company begleiten wir CFOs im Kostenwettbewerb, unterstützen Flottenmanager bei der Erhöhung der Prozesseffizienz und sind unkomplizierte Helfer für die Nutzer von Firmenfahrzeugen – seit 1998.



Tania Lanz
COO

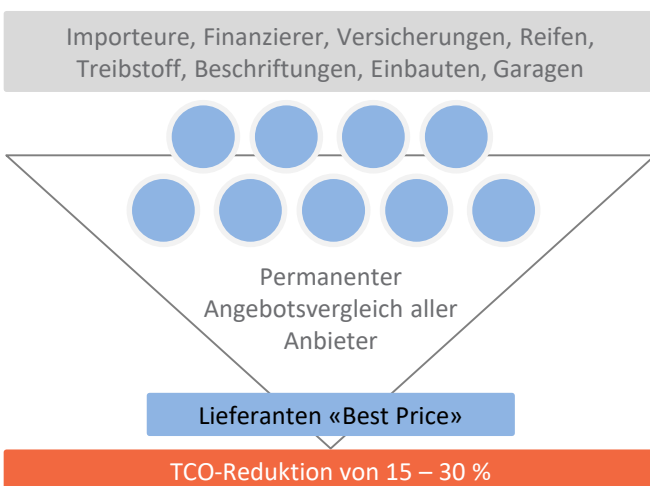
Daniel Lanz
CEO

Zwei Innovations-Modelle in der Übersicht

Multi Supply

Wir setzen für Sie alle Lieferanten in den Qualitäts- und Kostenwettbewerb.

Im Ausschreibungs-Wettbewerbsverfahren suchen wir für Ihre Flotte in sämtlichen Disziplinen die aktuell besten Anbieter.



Multi Bidding

Wir setzen für Sie die Leasinggesellschaften in den permanenten Qualitäts- und Kostenwettbewerb.

Im Wettbewerbsverfahren suchen wir für jedes Fahrzeug Ihrer Flotte den tagesaktuell besten Full-Leaser.

