

Mit dem Flottenmanagement von CarNet fahren Sie beim Kostenwettbewerb als Sieger über die Ziellinie.



In 30 Sekunden

Reduktion Gesamtbetriebskosten

Über unser «Total Cost of Ownership» (TCO) erhalten Sie alle Führungskennzahlen der Anschaffungskosten und fortlaufenden Flottenutzung. Wir reduzieren dabei durch unsere Services die notwendigen Kostentreiber und eliminieren versteckte Kosten.

Inhabergeführt

Die CarNet Management AG ist der einzige Flottenmanager, bei dem Sie mit dem CEO und COO die Inhaber direkt am Tisch haben.

Engagiert

Wir begleiten als Sponsor Tom Lüthi in der Moto2. Als Weltmeister in der 125-cm³-Klasse wurde er zum Schweizer Sportler des Jahres und zum Gewinner des «Swiss Award» 2005 gewählt.

Zielgerichteter Flottenvergleich

Durch zielgerichtete Vergleiche (Benchmarking) unter mehreren Fahrzeugflotten lassen sich fortlaufend Referenzgrößen zur möglichen Leistungsoptimierung herausfinden. Identifizierte Best Practice gilt es, individuell auf Ihre Situation anzupassen und flexibel zu integrieren.

Höchste Individualität

Seit 1998 löst CarNet ihr Leistungsversprechen im Flottenmanagement ein, mit kundenindividuellen Lösungen die Kosten von Firmenwagenflotten nachhaltig zu senken.

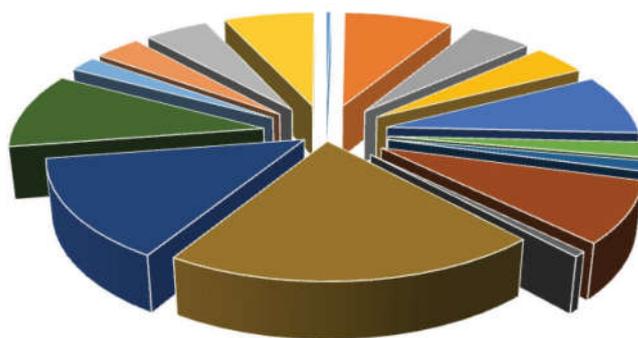
Was uns mit Tom Lüthi verbindet

Als Schweizer KMU arbeiten auch wir täglich daran, im fairen Wettbewerb Podest-Plätze zu erzielen. Dazu arbeiten wir wie Tom an der Excellence in allen Bereichen.

Praxis-Werte von Optimierungsergebnissen

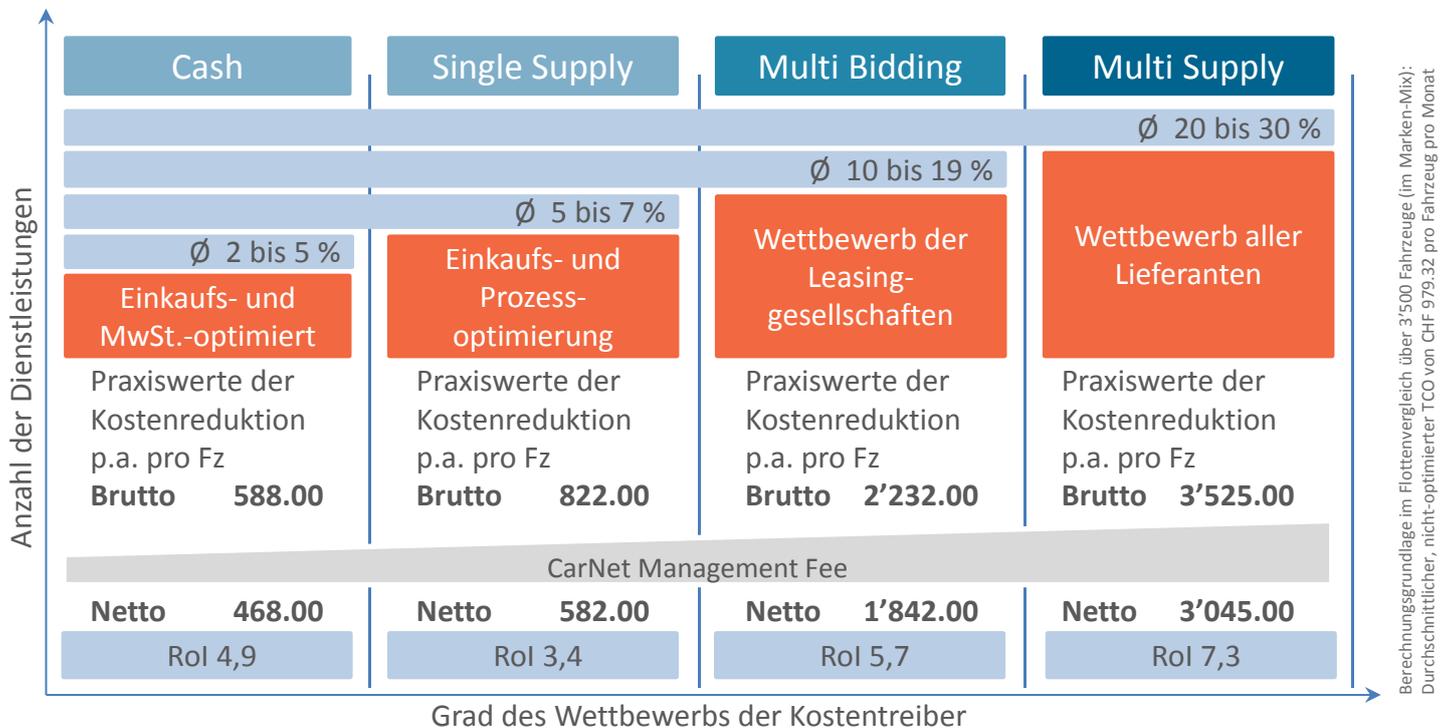
Bereiche	Potenziale	Reduktionen
Fahrzeugeinkauf	hoch	Ø - 18 %
Interne Prozessoptimierung	hoch	Ø - 24 %
Kostenabgrenzung Arbeitnehmer	hoch	Ø - 16 %
Betriebskosten	mittel	Ø - 8 %
Finanzierungskosten	gering	Ø - 5 %
Fahrzeugverkauf	hoch	Ø - 29 %

Kostentreiber im Flottenmanagement



- Posteingang
- Buchhaltung & Zahlungsverkehr
- Unterhalt
- Schadenfallabwicklung
- Umschreibungen
- Check Fahrzeug-Wirtschaftlichkeit
- Kontrolle, Kontierung
- Leasing, Kauf, Einbauten
- Treibstoffbezüge
- Fahrzeugeinkauf
- Tankkartenmanagement
- Rückfragen
- Versicherung
- Strassensteuer
- Fahrzeugverkauf
- Reifenmanagement

CarNet Flottenmanagement Modelle



Transfer von Chancen und Risiken



Gewinnchancen oder Verlustrisiko

- Alles offen



Gewinnchancen oder Verlustrisiko

- Mehr- oder Minderkilometer
- Treibstoff-Abrechnung
- Allfällige Instandstellungskosten bei Rücknahme



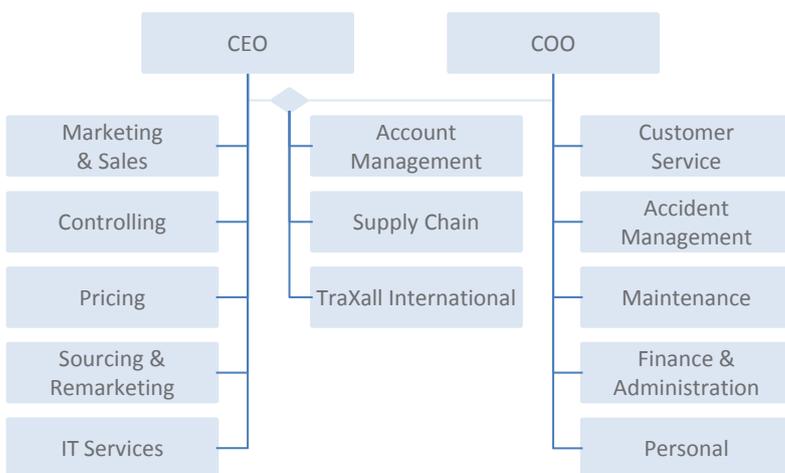
Gewinnchancen oder Verlustrisiko

- Fz-Steuer
- Versicherungsbonus oder -malus
- Wartung und Reparatur
- Reifen
- Treibstoff-Abrechnung
- Allfällige Mehr- oder Minderkilometer
- Allfällige Instandstellungskosten bei Rücknahme

Unser CarNet-Team im Einsatz für Sie

Unsere Leidenschaft

Als Full-Service-Company begleiten wir CFOs im Kostenwettbewerb, unterstützen Flottenmanager bei der Erhöhung der Prozesseffizienz und sind unkomplizierte Helfer für die Nutzer von Firmenfahrzeugen – seit 1998.



Daniel Lanz
CEO



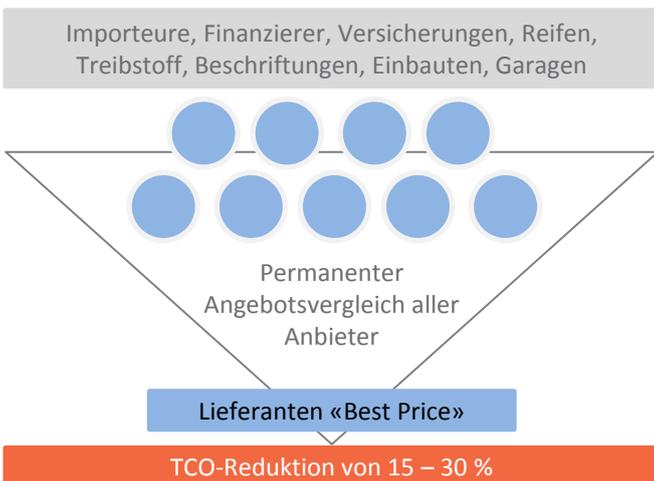
Tania Lanz
COO

Zwei Innovations-Modelle in der Übersicht

Multi Supply

Wir setzen für Sie alle Lieferanten in den Qualitäts- und Kostenwettbewerb.

Im Ausschreibungs-Wettbewerbsverfahren suchen wir für Ihre Flotte in sämtlichen Disziplinen die aktuell besten Anbieter.



Multi Bidding

Wir setzen für Sie die Leasinggesellschaften in den permanenten Qualitäts- und Kostenwettbewerb.

Im Wettbewerbsverfahren suchen wir für jedes Fahrzeug Ihrer Flotte den tagesaktuell besten Full-Leaser.

